

VOUS SOUHAITEZ VENDRE ?

TOUT SAVOIR



Souvent vous nous posez la question, à la boutique, en bourses ou sur internet, voire par téléphone : "*Comment fait-on pour vendre des monnaies dans vos catalogues ?*". Nous vous répondons à chaque fois avec précision et concision, et plusieurs d'entre vous nous ont déjà interpellé : "*N'avez-vous pas une circulaire pour les vendeurs ?*". La voici.

Actuellement, dans chaque vente **MONNAIES**, en dehors des collections spécialisées, vous avez en moyenne 2.000 numéros offerts tant en monnaies qu'en médailles, jetons ou livres dont les prix de départ débutent très bas et montent sans limite (Le Dix Louis de Louis XIII avec un prix de départ de 57.930 euros dans **MONNAIES IV**, n° 1059 est actuellement notre record).

En ventes sur offres, nous ne pouvons pas prendre de monnaie dont le prix de départ est inférieur à 200 euros. Pourquoi ? À cause du coût de l'insertion dans nos ventes d'une monnaie qui tout compris revient entre 35 et 40 euros, comprenant les frais de gestion, la fiche signalétique, la photo, les frais d'impression et d'envoi du catalogue.

La deuxième question qui nous est alors posée : "*Mais que faisons-nous alors des monnaies dont le prix de départ est inférieur à 200 euros ?*"

Si vous vendez une unique monnaie ou un groupe hétéroclite de monnaies, nous ne pouvons déroger à cette règle du prix de départ minimum. En revanche, si vous apportez une collection importante de niveau "*collection de référence*", avec de très nombreuses monnaies au-dessus de 200 € nous conserverons les petites valeurs pour ne pas disperser l'ensemble et nous voudrions au contraire conserver l'aspect exhaustif de la collection, en ne séparant pas ce que le temps et la patience ont réuni. Dans **MONNAIES VI**, Collection Kolsky, il y eut des prix de départ (et de vente !) à 0,15 €; mais aussi à 7000 €

Hors "collection de référence", dans n'importe quel ensemble, il y a toujours des pièces de qualité inférieure ou de "petits achats". Dans ce cas là, nous pouvons bien sûr vous proposer un prix et racheter directement et immédiatement ce qui a peu de valeur, réservant la VSO aux bonnes pièces.

Autre question qui nous est souvent posée : "*Dans vos ventes, vous avez pourtant souvent des monnaies dont le prix de départ est inférieur à 200 euros ?*"

Dans ce cas, les monnaies nous appartiennent et nous pouvons nous permettre de déroger à la règle car notre marge est plus importante. Par ailleurs, nous considérons que c'est notre obligation de proposer aussi à nos clients un panel diversifié de monnaies : Une monnaie peut être exceptionnelle sans être chère (1 franc Semeuse 1920 en FDC 66 à 40 €) et les petits collectionneurs d'aujourd'hui seront les gros collectionneurs de demain !

Que vous vouliez vendre une monnaie, vos doubles, une partie de votre collection ou toute votre collection, la première chose à faire est de prendre contact avec nous afin de l'étudier et nous vous proposerons la solution qui vous convient le mieux.

Au **Comptoir Général Financier (C.G.F.)**, nous avons construit une équipe de numismates spécialisés qui se tiennent à votre disposition afin de vous aider à préparer votre dépôt pour l'une de nos prochaines ventes.

Laurent SCHMITT : *monnaies antiques (grecques, romaines et byzantines), organisation et calendrier des ventes*, schmitt@cgb.fr

Samuel GOUET : *monnaies gauloises et mérovingiennes*, samuel@cgb.fr

Arnaud CLAIRAND : *monnaies carolingiennes, royales, révolutionnaires, féodales et librairie ancienne*, clairand@cgb.fr

Stéphane DESROUSSEAUX : *monnaies françaises et étrangères depuis la Révolution*, stephane@cgb.fr

Michel PRIEUR : *logistique et conseils personnalisés*, prier@cgb.fr

Fatima MAHFOUDI : *gestion des ventes sur offres*, vso@cgb.fr

Mais une seule adresse pour vos dépôts : **36 RUE VIVIENNE 75002 PARIS**, tél : **01 40 26 42 97**, **vso@cgb.fr**

En vous renseignant, vous rejoindrez les 547 déposants que nous avons eus en 26 ventes, depuis 1996.

Dans chaque vente, actuellement, il y a entre 100 et 120 déposants différents. Demain, vous pouvez devenir l'un d'entre eux, n'hésitez pas à nous poser des questions et surtout à prendre contact avec nous afin de trouver ensemble la solution la plus adaptée à votre situation.

La question qui revient ensuite le plus souvent : "le coût de notre prestation ou plus prosaïquement notre taux de commission ?"

Notre commission générale est de 20% HT. (+ TVA 19,60% sur la commission), soit environ 24% TTC sur le prix de vente.

Nous ne prenons pas de commission sur les monnaies invendues (usuellement 15% d'une vente).

Nous fixons ensemble les prix de départ et d'estimation en fonction de notre expérience et de la réalité du marché du moment.

Au moment du dépôt, chaque client reçoit un bordereau informatique des monnaies confiées. À chaque étape de la vente sur offres (résultats et règlement), le client est informé de l'évolution de son dépôt. Nous rappelons à nos clients déposants que nos ventes **MONNAIES** présentent deux phases bien distinctes, la première comme une vente au plus offrant, la seconde phase après les résultats comme une vente à prix marqués, au prix de départ. Tous les déposants sont réglés comptant **TRENTE** jours après la publication des résultats, ce qui est d'une rapidité exceptionnelle sur le marché.

Notre fichier client contient actuellement plus de **32.000 noms**. Nous envoyons en moyenne **3.000 catalogues MONNAIES** parmi nos clients acheteurs. Nous recevons en moyenne plus de **1.200**

ordres par vente. Nos résultats présentés sur **INTERNET** et le restent après la vente comme une archive vivante (**Bientôt 3 millions de visiteurs depuis 1997**), actuellement près de **300.000 pages et plus de 250.000 images** ce qui en fait l'un des sites de numismatique les plus importants au monde.

Nos ventes sont intégralement présentées sur **INTERNET** et le restent après la vente comme une archive vivante (**Bientôt 3 millions de visiteurs depuis 1997**), actuellement près de **300.000 pages et plus de 250.000 images** ce qui en fait l'un des sites de numismatique les plus importants au monde.



COMPTOIR GÉNÉRAL FINANCIER
36 rue Vivienne - PARIS

Paris, le 27/04/2006
(impression du : 27/04/2006)

dépositant N° _____
commission H.T. 20 %
total prix de départ 9020
total prix d'estimation 14060

**FICHE DE DÉPÔT
POUR VENTE SUR CATALOGUE**

REP	ROYALE France	HENRY VI DE LANCASTRE	Blanc aux écus	TTB	C.602	2F	160	300	
140921	ROYALE France	HENRY VI DE LANCASTRE	Blanc aux écus	TTB	C.602	2F	160	300	
140923	ROYALE France	LOUIS XIII LE JUSTE	Douzième huguenot	Billon	C.cf.	2F	150	280	
140924	ROMAINE	MACRIN	Dernier	Argent	TTB	C.122	2F	175	250
140925	ROMAINE	VALENTINIEN II	Silique	Argent	SLP	C.40	2F	225	350
140927	GAULOISE	AURELIENS	Statère d'or biléon au firm couru	Or	TTB	L7.8603	2F	480	750
140928	GAULOISE	CARNUTES - CARNUTES (région c. avant S2	Bronze "aux oiseaux et au serpent"	Bronze	TTB+	L7.8088	2F	150	220
140929	GAULOISE	HISPANIA - ESPAGNE - 1 ^e le siècle	Unité de bronze au cavalier ou as	Bronze	TTB	H.-.	2F	150	250
140930	étrang.	ÉTATS UNIS	5 cents. Rappe décimale	SUP.	SLP	S2	2F	150	250
140934	MODERNE	HATTI	Pièce de un sol dite "la table de Lot"	Cuivre	B	13	Max 250	500	750
140935	CAROLINGIENN	CHARLES 1er dit CHARLEMAGNE	Dernier	Argent	TTB	C.94.p	2F	2900	4000
140936	ROYALE France	JEAN II LE BON	Grand blanc à la couronne	Billon	TTB	C.385	2F	350	550
140939	ROYALE France	ÉCOSSE - FRANÇOIS II et MARIE	Teston	Argent	TTB+	C.-.	2F	250	380
140941	ROYALE France	CHARLES IX	Demi-teston, 2 ^e type	Argent	TTB+	C.1365	2F	180	350
140942	ROYALE France	LOUIS XIII LE JUSTE	Quart d'écus, 1 ^{er} type	Argent	TTB	C.1652	2F	180	280
140946	ROYALE France	LOUIS XIII LE JUSTE	Louis d'or à la michie courte, 2 ^e type	Or	TTB	C.1613	2F	1000	1800
140947	ROYALE France	LOUIS XIII LE JUSTE	Violette, 3 ^e type	Billon	TTB+	C.1717	2F	380	600

Ce document ne devient définitivement contractuel que s'il est vérifié par le responsable de la rédaction du catalogue pour la pièce considérée.
En cas de vente, nous nous réservons le droit de modifier les prix à des fins.

COMPTOIR GÉNÉRAL FINANCIER
36 rue Vivienne 75002 PARIS - FRANCE

TÉLÉPHONE : 01 42 96 42 00 - FAX : 01 42 96 42 01 - E-MAIL : contact_ag@cgf.fr - Site Internet : www.cgf.fr
SIRET : 520 521 760 00012 - N° de TVA : FR 520 521 760 00012 - N° de Déclaration de TVA : FR 520 521 760 00012
N° de Déclaration de TVA : FR 520 521 760 00012 - N° de Déclaration de TVA : FR 520 521 760 00012
N° de Déclaration de TVA : FR 520 521 760 00012 - N° de Déclaration de TVA : FR 520 521 760 00012

PIÈCES À VENDRE : MODE D'EMPLOI POUR UN DÉPÔT

Vous avez pris votre décision : vous allez déposer des monnaies, médailles, jetons ou livres pour une prochaine vente sur offres, **MONNAIES**, voici la marche à suivre :



Nous contacter et prendre rendez-vous avec le ou les spécialistes des monnaies de votre dépôt.

À savoir : faire une vente sur offres de la qualité de la série **MONNAIES**

demande beaucoup de travail, il suffit de regarder nos catalogues, en général plus de 600 pages pour les ventes générales. Nous réalisons habituellement deux ventes sur offres par an, en général à la fin du Printemps (en Mai/Juin) et à la fin de l'Automne ou au début de l'hiver (Décembre/Janvier). Nous avons parfois des ventes intermédiaires spécialisées qui peuvent prendre place à n'importe quel moment de l'année, Août excepté, les acheteurs étant en vacances.

Réunir, classer et décrire, mettre en page textes et images, imprimer le catalogue, le mettre en ligne sur Internet, l'envoyer, recevoir les clients et les ordres, attribuer et gérer la vente, puis enfin régler les déposants, c'est environ six mois de travail. Il est donc très difficile de faire plus de deux à trois ventes sur offres sans nuire à l'une des étapes précédentes. Ce qui fait la force et le succès de nos ventes sur offres, **MONNAIES** a un prix : le temps consacré à chaque vente.

1° **DÉPOSER** : Nous prenons des dépôts toute l'année en vue de la préparation de l'une de nos prochaines ventes sur offres, **MONNAIES**. Le délai de réalisation n'excède en général pas six mois, excepté pour les dépôts multiples, les très grosses collections ou les dépôts répétitifs. Il faut prendre contact avec l'un de nos numismates spécialisés qui choisiront et fixeront les prix de départ et d'estimation avec vous. Lors du dépôt vous recevrez un bordereau où figurent le prix de départ et le prix d'estimation convenus de chaque objet avec le taux de commission et le numéro de la vente dans laquelle elle figurera.

2° **COMMENT CHOISIR** : Dans une vente sur offres **MONNAIES**, nous essayons d'éviter l'aspect répétitif des monnaies, nous ne mettons jamais exactement deux fois la même monnaie. Par ailleurs, il arrive que nous refusions des monnaies car nous ne pensons pas pouvoir les vendre à l'optimum. Toutes les monnaies, même très rares, ne sont pas toujours photographiques et nous ne "trafiquons" pas nos photographies numériques. Certaines monnaies ne doivent donc pas être vendues par correspondance. Venez nous voir avec les monnaies que vous souhaitez céder, nous vous conseillerons sans engagement de votre part.

3° **OPTIMISER LES OBJETS À CÉDER** : pensez à réunir, si vous en disposez, toutes les informations sur la monnaie que vous désirez vendre, provenance, date d'achat, "pedigree", anecdote particulière, classement spécialisé, référence peu connue, exemple d'une autre vente de la même rareté. Chacun de ces éléments, bien employé, nous permet de mettre encore mieux en valeur chacune de vos monnaies et de les rendre plus désirables. Aidez-nous, dans la mesure de vos connaissances, à faire partager à un acheteur ce que votre monnaie a de particulier. Notre rôle est d'apporter le maximum d'informations sur l'objet à vendre, mais nous ne sommes que les intermédiaires nécessaires entre l'**ACHETEUR** et le **VENDEUR**.

Après la vente, notre meilleure publicité, c'est votre satisfaction. Si les acheteurs sont aussi nombreux à participer à nos ventes sur offres (en moyenne 1.200 par vente), c'est parce qu'ils ont pu tester notre fiabilité. La confiance que nous témoignent les acheteurs est votre meilleure garantie d'une "bonne vente".

N'hésitez pas à interroger vos amis numismates, à leur demander de vous raconter "leurs ventes" ou... "leurs achats" dans les catalogues **MONNAIES**. C'est leur témoignage qui vous convaincra de venir nous confier vos doubles, la partie de votre collection qui ne vous intéresse plus ou, pour plus de la moitié des cas, la collection de l'oncle ou de l'arrière grand-père !

Enfin, acheteurs ou vendeurs, nous vous garantissons la confidentialité des ordres comme des dépôts expressément sauf dans le cas d'une collection où son propriétaire veut laisser une trace et avoir son nom sur le catalogue comme dans le cas de la collection Kolsky, **MONNAIES VI**.

*"Rappelez-vous que le marché est la réunion de vendeurs et d'acheteurs dans le respect de chacun et le plaisir de **TOUS**".*

C.G.F.**BORDEREAU VENDEUR****C.G.F.**

N°	DESCRIPTION / BESCHREIBUNG	PRIX/ PRICE / PREIS €
1		
2		
3		
4		
5		
6		
7		
8		
9		
10		
11		
12		
13		
14		
15		
16		
17		
18		
19		
20		
21		
22		
23		
24		
25		